



WIR SUCHEN DICH ALS

# Vertriebsingenieur\*in für Nachhaltige Kältetechnik (m/w/d)

## Leidenschaft und Fachwissen

Als innovatives GreenTech Unternehmen sind wir auf der Suche nach motivierten Menschen, die gemeinsam mit uns aktiv zur Weiterentwicklung der Fahrenheit GmbH und so zu mehr Energieeffizienz allgemein beitragen wollen. Die Fahrenheit GmbH produziert und entwickelt in Halle (Saale), hat ihren Sitz in München und ist marktführendes Unternehmen im Bereich der Adsorptionstechnologie, die Wärme in Kälte umwandelt. Aus eigenen Ideen und den Anforderungen der Kunden entwickeln und fertigen wir innovative, energieeffiziente und patentierte Lösungen zur Bereitstellung von Kälteleistung – überall dort, wo Kälte gebraucht wird und Abwärme vorhanden ist.

### WAS SIE ERWARTET:

- Mitarbeit bei einem der spannendsten GreenTech-Unternehmen
- Ein dynamisches und hochmotiviertes Team mit flachen Hierarchien
- Herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben
- Eine unbefristete Festanstellung mit flexiblen Arbeitszeiten.
- Homeoffice, Weiterbildung und Schulungsmaßnahmen
- Eine wertschätzende Arbeitskultur

### ZU IHREN AUFGABEN WERDEN GEHÖREN:

- Ganzheitliche Projektbetreuung: von der Anfrage, über Konzeption und Auslegung bis hin zur Inbetriebnahme beim Kunden
- Betreuung von Bestandskunden, Multiplikatoren und Partnern inkl. Begleitung von Ausschreibungen
- Interne Koordination kundenspezifischer Aufgabenstellungen im Bereich Technik und System-Integration
- Use Case Definitionen aus Erfahrung mit den Kunden und ihren Bedürfnissen
- Aufbereitung anspruchsvoller Sachverhalte und Projekte in Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung
- Eigenständige Vertrags- und Preisverhandlung

### WAS SIE AUSZEICHNET:

- Hohe Motivation einer Effizienz-Technologie zum Durchbruch zu verhelfen: Abwärme nutzen statt Strom – Kälte klimafreundlich bereitstellen
- Wirtschafts-/Ing. oder MSc. Versorgungs- oder Verfahrenstechnik / Maschinen- oder Anlagenbau / Umwelttechnik oder Technischer Vertriebsprofi mit Erfahrung und ausgeprägtem technischen Sachverstand
- Ideal sind mehrere Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb (B2B), Kundenbetreuung im Anlagen- oder Maschinenbau, im technischen Projektmanagement oder ähnliches
- Hilfreich sind Branchenkenntnisse im Bereich regenerative Energien und/oder Kälte bzw. Klima, aber auch in den Anwendungsfeldern Druckluftkompressoren, Solar- und Geothermie, BHKW, Industrieabwärme, u.ä.
- Weitreichende Kenntnisse von MS Office-Anwendungen (insb. Excel)
- Erfahrungen im Umgang mit ERP-CRM-Software von Vorteil
- Lösungs- und Serviceorientiertes Denken, Kundennähe sowie eine ausgeprägte Kommunikationsstärke
- strukturiertes und eigenverantwortliches Arbeiten
- Ausgezeichnete Deutsch und Englischkenntnisse
- Gültige Fahrerlaubnis Klasse B

**Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühesten Eintrittstermins.**

*check*  
**WWW.FAHRENHEIT:COOL**

**Ihre Unterlagen senden Sie bitte an:**  
Fahrenheit GmbH  
Simone Frind  
Zscherbener Landstraße 17  
06126 Halle (Saale)  
oder per E-Mail an:  
simone.frind@fahrenheit.cool