

Sales Manager (m/w/d)

STANDORT MÜNCHEN, HALLE (SAALE)

DYNAMISCH, JUNG, SUCHT ...

Als innovatives GreenTech Unternehmen sind wir auf der Suche nach motivierten Menschen, die gemeinsam mit uns aktiv zur Weiterentwicklung der Fahrenheit GmbH beitragen wollen. Die Fahrenheit GmbH mit Sitz München und Produktionsstätte in Halle (Saale) ist führender Entwickler und Hersteller im Bereich der Adsorptionstechnologie. Aus eigenen Ideen und den Anforderungen der Kunden entwickeln und fertigen wir innovative, energieeffiziente und patentierte Lösungen zur Erzeugung und Speicherung von Kälte und Wärme – überall dort, wo Kälte gebraucht und Abwärme vorhanden ist.

Zu Ihren Aufgaben gehören

- Ausarbeitung von Kundenstrategien und Entwicklung von Zielkunden in der Region DACH
- Verantwortung für Akquise von Neukunden | Betreuung von Bestandskunden
- Betreuung von Multiplikatoren und Partnern inkl. Begleitung von Ausschreibungen
- Eigenständige Vertrags- und Preisverhandlung
- Interne Koordination kundenspezifischer Aufgabenstellungen
- Aufbereitung anspruchsvoller Sachverhalte und Projekte für verschiedene Zielgruppen

Was Sie auszeichnet:

- Hohe Motivation einer grünen Technologie zum Durchbruch zu verhelfen
- Dipl.-Ing. Versorgungstechnik / Maschinenbau / Anlagenbau / Umwelttechnik oder technisch versierter Vertriebsprofi
- Idealerweise mehrere Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb (B2B), Branchenkenntnisse im Bereich regenerative Energien oder Kälte/Klima
- Weitreichende Kenntnisse gängiger MS Office-Anwendungen | Erfahrungen im Umgang mit ERP-CRM-Software von Vorteil
- Serviceorientiertes Denken, Kundennähe, strukturiertes und eigenverantwortliches Arbeiten, ausgeprägtes Verhandlungs- und Verkaufsgeschick
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie Sprachgewandtheit in Wort und Schrift
- Ausgezeichnete Deutsch und Englischkenntnisse jede weitere Sprache ist von Vorteil
- Gültige Fahrerlaubnis Klasse B
- Wille zum Erfolg

Was Sie erwartet:

- Mitarbeit bei einem der spannendsten GreenTech-Unternehmen
- Ein dynamisches und hochmotiviertes Team mit flachen Hierarchien
- Herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben
- Eine unbefristete Festanstellung mit flexiblen Arbeitszeiten und attraktiver Vergütung.
- Homeoffice, Weiterbildung und Schulungsmaßnahmen

Eine selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise setzen wir voraus. Die Festanstellung ist unbefristet. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühesten Eintrittstermins.

